

# Gemeinsam können wir etwas bewegen!



Bei Getinge engagieren wir uns mit Leidenschaft dafür, unsere Kunden dabei zu unterstützen, Leben zu retten und die Voraussetzungen für eine exzellente medizinische Versorgung zu schaffen. Wir bieten innovative Lösungen für Operationssäle, Intensivstationen, Sterilisationsabteilungen sowie für Unternehmen und Institutionen im Bereich Life Science an. Unser Portfolio kombiniert renommierte Produktmarken wie Maquet, Pulsion, Atrium, Lancer und Datascope, um nur einige Beispiele zu nennen.

Eine Karriere bei Getinge eröffnet Ihnen Berufschancen, die sowohl Inspirationen als auch Herausforderungen mit sich bringen. Hier können Sie Tag für Tag etwas bewegen.

Werden Sie ein Teil von Getinge als

## Junior Sales Consultant (m/w/d) im Bereich Vascular Systems Raum Salzburg, Austria

Einsatzgebiet: Salzburg, Oberösterreich, Tirol, Vorarlberg, Steiermark, Kärnten

Kennziffer: 1585

### Ihre Aufgaben

- Betreuung unserer Kunden im Außendienst
- Eigenverantwortliches Arbeiten im zugeteilten Gebiet sowie Umsatz- und Ergebnisverantwortung für das Vascular-Systems-Produktportfolio
- Durchführung aller verkaufsrelevanten Maßnahmen von Produktpräsentationen bis zu Schulungen beim Kunden
- Verantwortung von OI/NS im Bereich Vascular Systems
- Begleitung von Neuprodukteinführungen
- Ansprechpartner für das Fachpersonal in Kliniken hinsichtlich Handhabung und Anwendung unserer Produkte im OP
- Abstimmung und Umsetzung individueller Verkaufsstrategien unter Berücksichtigung der jeweiligen Marktgegebenheiten
- Akquisition neuer Kunden sowie Bestandskundenpflege und -ausbau
- Teilnahme an Workshops und Kongressen
- Kommunikation von markt- und produktrelevanten Informationen an die Bereiche Produktmanagement und Marketing

### Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung als Gesundheits- und Krankenpfleger, MTRA, OTA, PA oder medizintechnische, kaufmännische oder vergleichbare Ausbildung
- Erfahrung im Vertrieb von Medizinprodukten von Vorteil aber kein Muss, idealerweise aus dem Bereich der Gefäßchirurgie und interventionellen Radiologie
- Erfahrung im Training von Ärzten und Klinikpersonal von Vorteil
- Selbstsicheres Auftreten, Kommunikationsstärke und überzeugende Persönlichkeit
- Verhandlungsgeschick, Engagement, Eigeninitiative und Interesse für den Vertrieb
- Freude an der Zusammenarbeit mit Menschen
- Gute MS-Office- und Englischkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft
- Wohnort im Verkaufsgebiet von Vorteil

Wir bieten Ihnen neben einer spannenden Herausforderung ein Gehalt von mind. EUR 50.000, -- brutto (Vollzeit); je nach Qualifikation und Erfahrung ist eine Überzahlung möglich.

### Ihr Weg zu uns

Sie teilen unsere Leidenschaft und unsere Meinung, dass das Retten von Leben der beste Beruf der Welt ist? Dann freuen wir uns auf Ihre [Online-Bewerbung](#). Wir hoffen, dass Sie uns auf unserem Weg zum begehrtesten Medizintechnikunternehmen der Welt begleiten werden.

Lernen Sie uns in unserem [Unternehmensvideo](#) kennen.

Senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Ihrer aktuellen Kündigungsfrist sowie Ihrer Gehaltsvorstellung, bevorzugt per E-Mail, unter Angabe der **Kennziffer 1585** an unsere zentrale Personalabteilung in Deutschland:

**Getinge Deutschland GmbH** | Human Resources | Kehler Straße 31 | 76437 Rastatt  
Tel. +49 7222 932-751 | [hr-germany@getinge.com](mailto:hr-germany@getinge.com) | [www.getinge.com/de/karriere/](http://www.getinge.com/de/karriere/)

[www.getinge.com](http://www.getinge.com)

**GETINGE** 